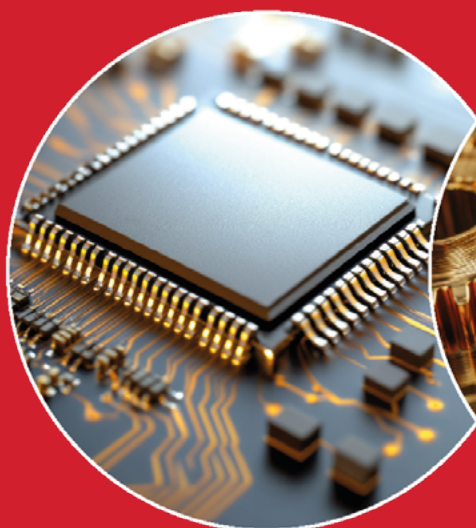




CATALOGUE DE PRESTATIONS



PÔLE DE COMPÉTITIVITÉ

Catalyser l'Innovation, accélérer le Business et accompagner les Transitions des entreprises industrielles de précision en Bourgogne-Franche-Comté.

SOMMAIRE

GÉNÉRIQUES



- ✓ Accompagnement stratégique de dirigeant de PME industrielles
- ✓ Révélateur : boostez votre communication
- ✓ Stratégie d'achats d'énergies

Intelligence Artificielle

- ✓ Embarquement IA - PMT x Quatrium, Cetim
- ✓ Quick Start IA - PMT x Micelia
- ✓ Capitalisation des savoir-faire by Shiroo - PMT x Araïko

AÉROSPATIAL DÉFENSE



- ✓ Diagnostic de maturité EN 9100
- ✓ Pack Cyber
- ✓ Excellence opérationnelle  **Aero Excellence™**
FOR AEROSPACE & DEFENCE
by GEFAS
- ✓ Gap Analysis Défense
- ✓ Masterclass «Répondre aux marchés publics»
- ✓ Diagnostic de maturité pour l'accès aux marchés publics

TECHNOLOGIES DE SANTÉ



- ✓ Préparation au marquage CE ou à l'agrément FDA-510K
- ✓ Accompagnement norme ISO 13485
- ✓ Pré-études médico-économiques et Market access
- ✓ Opération veille réglementaire dispositifs médicaux



ACCOMPAGNEMENT STRATÉGIQUE DE DIRIGEANT DE PME INDUSTRIELLES



ÉCLAIRER & BALISER

Dans un contexte en constante évolution, le dirigeant de PME industrielle doit prendre des décisions structurantes, souvent dans la solitude. Pour anticiper les mutations, saisir les opportunités et renforcer son avantage concurrentiel, il est essentiel de prendre du recul. Cet accompagnement stratégique lui offre un espace de réflexion, de hauteur et de soutien pour piloter son entreprise avec clairvoyance et agilité.

Le PMT propose des missions d'accompagnement stratégique sur-mesure :

- **Diagnostic stratégique flash** : Cet examen à 360° (toutes composantes de l'entreprise) permet d'étudier le positionnement de l'entreprise, de dégager les enjeux court et moyen terme. Prestation de 2 à 4 jours sur site.
- **Conseil stratégique à la carte** : Permet de formaliser tout ou partie du projet d'entreprise et les stratégies associées, de faire évoluer le business model et de travailler l'allocation de ressources.
- **Croissance externe** : Permet de structurer une recherche d'opportunités en France et en Allemagne.
- **Risposte opérationnelle** : Mise en relation avec nos experts pour le déploiement opérationnel des actions validées issues du travail stratégique.

TARIF PRIVILÈGE ADHÉRENT PMT

Coût journalier de référence :

1 000 € HT /jour*

*Prise en charge jusqu'à 50% du montant des experts

-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.



VOTRE CONTACT

Renaud GAUDILLIÈRE
Directeur PMT

06 62 27 90 17
r.gaudilliere@pmt-innovation.com





RÉVÉLATEUR: DÉVOILEZ VOTRE POTENTIEL



BOOSTEZ VOTRE COMMUNICATION

Le PMT vous accompagne dans votre démarche de communication.

Il peut intervenir **en appui** d'un service communication ou **en conseil** pour les entreprises n'ayant pas de service dédié.

Les prestations couvrent un panel d'actions large, défini avec vous à la suite d'un audit de votre communication.

Des **prestataires rigoureusement sélectionnés** par le PMT interviennent sur votre projet pour garantir un service de qualité.

Profitez de tarifs maîtrisés et négociés et faites de votre communication un avantage concurrentiel !

PRESTATION SUR-MESURE

Prestation réservée aux adhérents du PMT

-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.



VOTRE CONTACT

Arnaud ROBARDET
Responsable Communication

☎ 07 83 99 41 21
✉ a.robardet@pmt-innovation.com



PRESTATIONS À LA CARTE

Afin de vous proposer les prestations qui vous correspondront le mieux, nous discutons avec vous de vos besoins et nous réalisons un **audit** qui vous apportera les clés d'une communication externe efficace.



Audit
-
Analyse du besoin

**Proposition
sur-mesure**
-
Signature du devis
personnalisé

**Mise en place
des actions par le
PMT et ses
prestataires**

Suivi des actions
-
Reporting

1

LES PRESTATIONS D'ACCOMPAGNEMENT

IMAGE

Identité visuelle
Stratégie d'image de marque
Plan de communication
Réalisation de vidéo
Banque d'images

COMMERCIAL

Coaching sur la structuration
des supports
Coaching « apprendre à
pitcher »
Réalisation de prints, supports
commerciaux

DIGITAL

Stratégie digitale
Coaching LinkedIn
Coaching Stratégie digitale
Création ou révision de votre
site web
Mise à niveau RGPD
Relais d'actualité
(inclus dans l'adhésion PMT)

2

LES + DU PMT

- **Un gage de qualité**

Grâce à sa connaissance du monde industriel et ses contacts avec les prestataires, le PMT assure une prestation qualitative.

- **Une montée en compétences**

Faire monter en compétences sur le volet communication.

- **Un gain de temps**

Le PMT s'occupe de tout, de l'analyse des besoins à la recherche des prestataires.

- **Des tarifs négociés**

Grâce à son vaste réseau, le PMT vous garantit des prix compétitifs sur le marché.



STRATÉGIE D'ACHATS D'ÉNERGIES

Développé avec



Dans un contexte énergétique tendu, afin d'apporter une réponse concrète à ses adhérents industriels, le PMT a confié à Opéra Énergie, leader français du courtage en énergie, la négociation des offres d'électricité et de gaz naturel pour tous ses adhérents.

COMMENT ÇA MARCHE ?

Étape 1 – Comparaison des fournisseurs. Indiquez vos besoins et vos consommations

Étape 2 – Accompagnement dans le choix le plus adapté

Étape 3 – Souscription au meilleur contrat : Opéra Énergie gère l'ensemble des démarches administratives avec les fournisseurs jusqu'à la signature.

« Opéra Energie nous a bien aidé dans notre stratégie d'achat d'énergie. Ils ont été très réactifs et très professionnels.

Passez par un courtier comme Opéra Energie est beaucoup plus simple pour négocier ses contrats et nous fait gagner un temps précieux ! »

Société Porphychem

« Déjà en 2020, la prestation d'Opéra Energie était très satisfaisante, le changement de contrat (tarif de bleu à jaune) adapté à notre demande. Pour notre renouvellement 2023, Opéra Energie nous permet de limiter considérablement la hausse en faisant une économie sur notre facture de plus de 55%. »

Société Créatemps

ACCOMPAGNEMENT GRATUIT*

Opéra Énergie est rémunéré par le fournisseur retenu.

*sauf accompagnement particulier (exemple : Grand Compte)



VOS CONTACTS

Opéra Énergie

<https://pro.opera-energie.com/pmt/>

☎ 04 82 29 68 19

✉ adherents-pmt@opera-energie.com

Malua DE CARVALHO

Délégue Générale PMT ASD

☎ 06 81 39 97 20

✉ m.decarvalho@pmt-innovation.com

Benjamin GOIZET

Responsable PMT Santé

☎ 07 79 86 26 07

✉ b.goizet@pmt-innovation.com





Développé avec



CETIM

CONTEXTE

Vous avez entendu parler de l'Intelligence Artificielle et de ses applications dans l'industrie, et vous vous interrogez sur les applications concrètes qu'elle pourrait avoir dans votre entreprise ? Les solutions IA sont pour vous une notion un peu abstraite et vous aimeriez voir par vous-même un exemple déployé en milieu industriel ?

Le PMT vous propose d'embarquer pour l'aventure IA à bord **d'un espace de démonstration pour un parcours immersif** sur des postes de travail dédiés au contrôle qualité de pièces industrielles. Vous découvrirez comment l'intelligence artificielle booste les performances de la vision industrielle et optimise la détection des non-conformités de pièces sur une chaîne de production.

ACCOMPAGNEMENT

Une journée de visite de la plateforme technologique QUATRIUM du CETIM à Mulhouse :

- Introduction à l'IA pour le contrôle qualité (principes, cas d'application, apports de l'IA par rapport aux méthodes conventionnelles)
- Atelier de mise en pratique sur un démonstrateur d'IA supervisée pour la vision
- Déjeuner et réseautage

Présentation de 4 démonstrateurs :

- Tri de pièces et détection de défauts
- Automatisation de la détection de défauts suite à Contrôle Non Destructif (CND)
- Détection d'anomalies sur assemblage complexe
- Traitement de signaux par deep-learning pour la caractérisation de matériaux

Cette prestation donne droit à intégrer le **Club PMT IA**, la communauté des adhérents du PMT engagés dans la transformation de leur PME par l'IA.

TARIF PRIVILÈGE ADHÉRENT PMT

50 € TTC (frais déjeuner)
Journée réservée à 5 entreprises

-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.



VOTRE CONTACT

Cyrille LAMBERT
Chargé de Mission

07 67 79 68 54
c.lambert@pmt-innovation.com



QUICK START IA

3 jours pour identifier vos priorités IA
et savoir par où commencer



Développé avec



CONTEXTE

Vous vous posez l'une de ces questions ?

- Vous voyez le potentiel de l'IA pour votre entreprise, mais ne savez pas par où commencer ?
- Vous avez identifié plusieurs cas d'usage, sans savoir lesquels sont réellement pertinents et prioritaires ?
- Vous souhaitez évaluer leur faisabilité et les moyens nécessaires pour passer à l'action ?

En 3 jours, le PMT vous aide à identifier, prioriser et évaluer vos cas d'usage IA pour faire émerger les premières pistes concrètes de transformation.

ACCOMPAGNEMENT

JOUR 1 – ACCULTURER & FAIRE ÉMERGER (collectif)

Acculturation à l'IA : fondamentaux, facteurs clés de succès d'un projet IA, compréhension des infrastructures informatiques et identification des premiers cas d'usage dans l'entreprise.

JOUR 2 – PRIORISER & APPROFONDIR (individuel)

Entretiens métiers et approfondissement des cas d'usage prioritaires pour qualifier les besoins, les enjeux et les conditions de mise en œuvre.

JOUR 3 – ANALYSER & CONSTRUIRE

Analyse des données recueillies et production d'une feuille de route technico-économique.

RESTITUTION DU LIVRABLE (présentiel ou visioconférence) : 2h.

Cette prestation donne droit à intégrer le Club PMT IA, la communauté des adhérents du PMT engagés dans la transformation de leur PME par l'IA.

TARIF PRIVILÈGE ADHÉRENT PMT

JOUR 1
350 € HT

JOURS 2 & 3
1 200 € HT

TOTAL 3 JOURS
1 550 € HT

-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.



VOTRE CONTACT

Cyrille LAMBERT
Chargé de Mission

☎ 07 67 79 68 54
✉ c.lambert@pmt-innovation.com





CAPITALISATION DES SAVOIR-FAIRE

By  shiroo



Développé avec  araïko



CONTEXTE

Vous êtes confronté à l'enjeu de transmission des compétences techniques au sein de votre entreprise (départs à la retraite, formation de nouveaux collaborateurs) ?

Vous faites face à des aléas de production liés à l'absence ou au manque de disponibilité de collaborateurs détenant une expertise clé ?

Vous pouvez capitaliser les savoir-faire de votre organisation avec SHIROO.

FONCTIONNEMENT

L'IA peut vous faire gagner du temps et de l'efficacité dans la capitalisation des connaissances et la gestion des savoir-faire techniques, grâce à Shiroo, solution développée par Araïko, packagée et rapidement déployable dans votre entreprise :

- Vous décrivez les tâches et étapes d'un processus à réaliser soit par un enregistrement audio sur votre smartphone, soit par saisie de vos fichiers pdf existants.
- Shiroo structure et nettoie automatiquement l'information, et la restitue sous forme de fiches métiers comportant des instructions synthétiques.
- Vous conversez en langage naturel avec un chatbot qui interroge la base de connaissances et vous restitue la bonne information sourcée dans les fiches métiers et votre documentation.

La sécurité des données est assurée par des serveurs dédiés, localisés en France. Vous gardez la propriété de vos données.

TARIF

Setup : 2 000 € HT
(prise en charge de 450 € si adhérent PMT)

**Abonnement mensuel : à partir de
39 € HT /utilisateur (minimum 10 licences)**

-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.



VOTRE CONTACT

Cyrille LAMBERT
Chargé de Mission



07 67 79 68 54



c.lambert@pmt-innovation.com





CAPITALISATION DES SAVOIR-FAIRE

By  shiroo



Développé avec  araïko

ACCOMPAGNEMENT

Setup et accompagnement de proximité afin d'aider à l'appropriation de l'outil en interne :

- Désignation d'ambassadeurs internes
- Validation d'un plan de déploiement
- Réunion de formation
- Points d'étapes de suivi

Cette prestation donne droit à intégrer le **Club PMT IA**, la communauté des adhérents du PMT engagés dans la transformation de leur PME par l'IA.



VOTRE CONTACT

Cyrille LAMBERT
Chargé de Mission

☎ 07 67 79 68 54
✉ c.lambert@pmt-innovation.com





DIAGNOSTIC DE MATURITÉ EN 9100



CONTEXTE

La norme EN 9100 est la référence internationale pour les secteurs de l'aéronautique, du spatial et de la défense. Fondée sur les exigences de la norme ISO 9001, elle les complète par des exigences spécifiques à l'industrie aérospatiale afin de garantir la sécurité, la fiabilité et la conformité des produits et services. Cette norme répond aux enjeux critiques du secteur, où le moindre défaut peut avoir des conséquences majeures sur l'ensemble de la chaîne d'approvisionnement.

OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT

- Évaluer la conformité du système de management de la qualité aux exigences de la norme EN 9100 et identifier les axes d'amélioration.
- Accompagner votre entreprise dans la structuration et la préparation de votre projet de certification.
- Analyser les pratiques clés relatives au pilotage des processus, à la gestion des risques, aux configurations et aux informations documentées.

TARIF PRIVILÈGE ADHÉRENT PMT

600 € HT/jour

Limité à 5 jours d'accompagnement

+300 € HT de frais de dossier

-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.

Avec le soutien
financier de :



BANQUE POPULAIRE
BOURGOGNE FRANCHE-COMTÉ



VOTRE CONTACT

Malua DE CARVALHO
Déléguée Générale PMT ASD

06 81 39 97 20

m.decarvalho@pmt-innovation.com





PACK CYBER PMT ASD

Co-développé avec



CONTEXTE

Savez-vous que 69 % des cyberattaques visent des entreprises et que 60 % des PME attaquées déposent le bilan ? (Orange Cyberdéfense-2025)

Les cybermenaces sont multiples et peuvent être dévastatrices.

Le secteur Aéronautique Spatial Défense (ASD) est particulièrement exposé à ces risques.

C'est pourquoi, en plus de la directive européenne NIS 2 sur la sécurité des réseaux et des systèmes d'information, les donneurs d'ordre ASD imposent à leurs fournisseurs un niveau de cybersécurité minimum sur la base des référentiels de la DGA : AirCyber et RMC fondamental.



INQUEST, filiale du groupe français Stelliant spécialiste de la gestion du risque cyber, a été identifiée par la Direction Générale de l'Armement (DGA) comme prestataire Cyber de confiance pour la Base Industrielle et Technologique de Défense (BITD). Acteur clé en cybersécurité, Inquest protège les organisations sensibles face aux menaces numériques les plus exigeantes.

OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT

- **Réaliser une feuille de route d'actions prioritaires** pour mettre l'entreprise en conformité avec les standards requis en termes de cybersécurité.



VOTRE CONTACT

Malua DE CARVALHO
Déléguée Générale PMT ASD

06 81 39 97 20
m.decarvalho@pmt-innovation.com



PHASE 1 : « JE FAIS DÉCOLLER MA CYBERSÉCURITÉ » (DIAGNOSTIC CYBER)

Sur la base d'entretiens et de collecte de documents :

- Synthèse des normes, législations et référentiels qui vous concernent, en fonction des marchés sur lesquels vous évoluez ou voulez évoluer (SDI SecNum, AirCyber, Diag Cyber, ISO 27001, NIS2).
- Évaluation de votre maturité et de votre niveau d'exposition au risque cyber.
- Analyse d'écart aux exigences attendues par les DO pour chacun des référentiels ou normes qui vous concernent.
- Plan d'action priorisé pour mettre en conformité votre entreprise avec les standards requis.

Avec le soutien financier de :



BANQUE POPULAIRE
BOURGOGNE FRANCHE-COMTÉ



PHASE 2 : « JE PILOTE MA CYBERSÉCURITÉ »

Mise à disposition d'un Responsable de la Sécurité des Systèmes d'Information (RSSI) externalisé :

- Aide à la mise en œuvre du plan d'action défini à l'issue du diagnostic.
- Préparation à la certification ou à l'évaluation d'inspection (SDI SecNum, AirCyber, Diag Cyber, ISO 27001, NIS2).
- Veille au maintien des bonnes conditions contractuelles répondant aux exigences des réglementations.
- Accompagnement à l'élaboration et à la mise à jour de la documentation cyber.
- Suivi des projets de sécurisation.
- Mise en place de tableaux de bord et d'indicateurs de pilotage de la cybersécurité de l'entreprise.

TARIFS

Phase 1 «Je fais décoller ma cybersécurité»

	Adhérent PMT	Non-adhérent
< 10 salariés	1 000 € HT	1 900 € HT
10-250 salariés	2 250 € HT	4 500 € HT

Phase 2 «Je pilote ma cybersécurité»

Tarif selon le nombre de jours
(base 1 300 € HT/jour)

-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.



VOTRE CONTACT

Malua DE CARVALHO
Déléguée Générale PMT ASD



06 81 39 97 20



m.decarvalho@pmt-innovation.com





EXCELLENCE OPÉRATIONNELLE



CONTEXTE

Les fournisseurs de la filière Aérospatiale Défense étaient auparavant évalués séparément par chaque donneur d'ordres, ce qui entraînait de nombreuses démarches répétitives.

« Aero Excellence™ », porté par les grands acteurs du secteur sous l'égide du GIFAS est dorénavant le référentiel mondial unique d'évaluation :

- Pour les donneurs d'ordres, cela signifie des évaluations standardisées et mutualisées.
- Pour les fournisseurs, une mutualisation de leur évaluation de maturité industrielle.

OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT

Le cluster PMT ASD, avec l'appui des experts de SPACE Aéro, propose **2 parcours d'accompagnement, de septembre 2026 à décembre 2027** :

	 MACH	 MACH+
 OBJECTIF	Monter en compétences	Se faire évaluer officiellement
 ACTIONS COLLECTIVES	• 1 session OverView d'appréhension du référentiel (1j) • 1 à 2 sessions «Club PMT Aero Excellence» (1 à 2 x 1/2j)	• 1 session OverView d'appréhension du référentiel (1j) • 1 à 2 sessions «Club PMT Aero Excellence» (1 à 2 x 1/2j)
 ACTION INDIVIDUELLE	• Remise sur l'inscription à la plateforme Aero Excellence • 10 jours d'accompagnement par un consultant qualifié Aero Excellence™ par SPACE Aero : 2 jours de support à la compréhension de la grille et à l'analyse de votre auto-évaluation, suivis de 8 jours d'accompagnement pour l'élaboration et le pilotage du PAMPI (*)	• Remise sur l'inscription à la plateforme Aero Excellence • 14 jours d'accompagnement par un consultant qualifié Aero Excellence™ par SPACE Aero : 3 jours de support à la compréhension de la grille et à l'analyse de votre auto-évaluation, suivis de 11 jours d'accompagnement pour l'élaboration et le pilotage du PAMPI (*)

**PAMPI signifie Plan d'Amélioration de la Maturité et de la Performance Industrielle. Thématiques abordées : planification et logistique, management des fournisseurs, industrialisation et qualité série, APQP, excellence en production.*





**ÊTES-VOUS ÉLIGIBLE
À LA DÉMARCHE
AERO EXCELLENCE™ ?**



Votre entreprise doit
posséder **la certification
EN 9100** (ou être en cours
de certification)



Votre activité ASD doit
représenter au moins
**10 % de votre chiffre
d'affaires**

TARIF PRIVILÈGE ADHÉRENT PMT

Parcours MACH : 8 650 € HT
Parcours MACH+ : 10 800 € HT

Dont 300 € HT de frais de dossier

-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous
pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.

Avec le soutien
financier de :



BANQUE POPULAIRE
BOURGOGNE FRANCHE-COMTÉ



VOTRE CONTACT

Malua DE CARVALHO
Déléguée Générale PMT ASD



06 81 39 97 20



m.decarvalho@pmt-innovation.com



GAP ANALYSIS DÉFENSE

LES LEVIERS POUR SE POSITIONNER SUR LE MARCHÉ DE LA DÉFENSE



CONTEXTE

Le secteur de l'industrie de la défense fait face à un besoin de montée en cadence inédit. Les entreprises de la BITD (Base Industrielle et Technologique de la Défense) sont fortement sollicitées. Par ailleurs, la recherche de capacité est également élargie à des PME peu ou pas intégrées à ce secteur d'activité stratégique.

De ce fait, des opportunités s'offrent aux PME industrielles pour augmenter leurs activités dans ce secteur ou pénétrer le marché.

Sachant que le marché de la défense est à la fois très segmenté et porté en France par neuf principaux Maîtres d'Ouvrages Industriels (Airbus, Ariane Group, Arquus, Dassault, MBDA, Naval Group, Nexter, Safran, Thales), il est difficile pour une PME de définir sa stratégie de développement et de bien appréhender les facteurs clés de succès pour s'y développer.

OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT

- Identifier les attentes et objectifs de l'entreprise vis-à-vis du segment de marché visé.
- Identifier les forces et faiblesses de l'entreprise (situation initiale).
- Identifier les facteurs clés de succès (à 360° : toutes fonctions de l'entreprise) et les barrières à l'entrée pour se présenter efficacement sur le segment de marché visé (situation souhaitée).
- Établir la feuille de route d'actions priorisées permettant de résorber les écarts entre la situation initiale et la situation souhaitée.

TARIF PRIVILÈGE ADHÉRENT PMT

3 000 € HT
pour 5 jours d'accompagnement

+300 € HT de frais de dossier

-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.

Avec le soutien
financier de :



BANQUE POPULAIRE
BOURGOGNE FRANCHE-COMTÉ



VOTRE CONTACT

Malua DE CARVALHO
Déléguée Générale PMT ASD



06 81 39 97 20



m.decarvalho@pmt-innovation.com





MASTERCLASS « RÉPONDRE AUX MARCHÉS PUBLICS »

Co-développé avec



CONTEXTE

La région Bourgogne-Franche-Comté compte 340 entreprises et plus de 16 000 salariés dans la filière Aérospatiale & Défense, avec 800 M€ de paiements prévus du Ministère des Armées aux entreprises régionales en 2025 (+9,7 %). Les entreprises ont donc tout intérêt à se former pour savoir répondre efficacement à ces marchés publics.

LPME est spécialisée dans l'accompagnement des donneurs d'ordres publics et des entreprises, notamment des PME dans les **problématiques des marchés publics**.

OBJECTIFS DE LA MASTERCLASS

- **Initier** aux règles de la commande publique.
- **Identifier** les enjeux et les opportunités de business.
- **Connaître les facteurs de réussite** pour se positionner et réussir sur les marchés publics du secteur ASD.

TARIFS

	Entreprise adhérente PMT	Entreprise non-adhérente PMT
Parcours complet de 4 sessions	1 500 € HT/personne	2 800 € HT/personne
1 session à la carte	400 € HT/personne	1 200 € HT/personne

-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.



VOTRE CONTACT

Malua DE CARVALHO
Déléguée Générale PMT ASD

☎ 06 81 39 97 20
✉ m.decarvalho@pmt-innovation.com



4 MODULES

- Initiation aux marchés publics.
- Les postures et démarches commerciales adopter pour se positionner sur ces marchés.
- Accéder et répondre aux marchés publics par voie dématérialisée.
- Le Mémoire technique de réponse à l'appel d'offre.

PRÉ-REQUIS

- Connaissance des outils bureautiques (Pdf, Word, Excel).
- Maîtrise de l'utilisation des interfaces web.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES MOBILISÉES

Les moyens pédagogiques mis en œuvre :

- Présentations
- Études de cas pratiques
- Analyses d'un avis de marché et constitution d'un dossier administratif
- Exercices pratiques de rédaction de documents

PUBLIC VISÉ

- Chef·fe d'entreprise
- Commercial·e
- Assistant·e Administratif·ive
- Assistant·e Commercial·e



VOTRE CONTACT

Malua DE CARVALHO
Déléguée Générale PMT ASD

06 81 39 97 20
m.decarvalho@pmt-innovation.com



PROGRAMME DÉTAILLÉ ET OBJECTIFS OPERATIONNELS

- 4 sessions d'une journée chacune -

SESSION 1 - Initiation aux marchés publics (1 journée)

- **Détecter les opportunités** de marchés publics : comprendre la méthode de détection des appels d'offres publics.
- Les marchés publics dans le domaine ASD.
- Connaître le vocabulaire des marchés publics : comprendre la **signification des termes pratiqués**.
- Comprendre les **règles applicables** aux appels d'offres publics.
- Connaître les **étapes d'un appel d'offres** et savoir les franchir favorablement.
- Adapter son offre aux besoins des donneurs d'ordres publics.
- Savoir **répondre à un appel d'offres public** : garantir la conformité et la compétitivité de son offre.

SESSION 2 - Les postures et démarches commerciales adopter pour se positionner sur ces marchés (1 journée)

- **Optimiser sa stratégie** grâce à la veille.
- Personnaliser son offre, compréhension du besoin des donneurs d'ordres visés.
- Identifier des **prospects** indirects.
- Savoir gérer sa relation commerciale avec un donneur d'ordres public : opter pour la bonne posture, différente de celle des marchés privés.
- Sous-traitance, co-traitance et autres formes de réponses en partenariat.
- Comment **répondre en groupement d'entreprises**.
- Mettre en place un **plan d'actions commerciales** grâce aux avis d'attributions et à l'historique des publications.

SESSION 3 - Accéder et répondre aux marchés publics par voie dématérialisée (1 journée)

- **Connaître les outils** de la dématérialisation et savoir les utiliser.
- Détecter les **opportunités** des marchés publics : comprendre la méthode de détection des appels d'offres publics concernant le domaine ASD.
- Être capable de gérer les étapes de la dématérialisation.
- Être en mesure de **se conformer aux nouvelles réglementations**.
Connaître la loi et en tirer le meilleur profit.

SESSION 4 - Le Mémoire technique de réponse à l'appel d'offres (1 journée)

- Comprendre les enjeux associés à la **production d'un mémoire technique** dans les appels d'offres publics.
- Savoir **rédiger un mémoire technique** pertinent et l'adapter aux particularités de chaque appel d'offres.



VOTRE CONTACT

Malua DE CARVALHO
Déléguée Générale PMT ASD

06 81 39 97 20
m.decarvalho@pmt-innovation.com





DIAGNOSTIC DE MATURITÉ POUR L'ACCÈS AUX MARCHÉS PUBLICS

Co-développé avec



CONTEXTE

La région Bourgogne-Franche-Comté compte 340 entreprises et plus de 16 000 salariés dans la filière Aérospatiale & Défense, avec 800 M€ de paiements prévus du Ministère des Armées aux entreprises régionales en 2025 (+9,7 %). Les entreprises ont donc tout intérêt à s'organiser pour savoir répondre efficacement à ces marchés publics.

LPME est spécialisée dans l'accompagnement des donneurs d'ordres publics et des entreprises, notamment des PME dans les **problématiques des marchés publics**.

OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT

- Évaluer la capacité de réponse de l'entreprise aux appels d'offres publics.
- Identifier les pistes de progrès.
- Être capable d'élaborer le plan d'actions pour améliorer la démarche vis-à-vis de l'accès aux marchés publics.

À travers 2 demi-journées :

1 - Session collective

Auto-évaluation de sa maturité basée sur des indicateurs qui sont proposés en tenant compte des facteurs clés de succès.

2 - Session de diagnostic individuel

L'intervenant passe en revue les facteurs clés de succès au regard des ressources, de l'organisation commerciale et éventuellement des processus particuliers déjà en place pour répondre aux marchés publics.

TARIF PRIVILÈGE ADHÉRENT PMT

800 € HT

-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.



VOTRE CONTACT

Malua DE CARVALHO
Déléguée Générale PMT ASD

☎ 06 81 39 97 20
✉ m.decarvalho@pmt-innovation.com



PRÉPARATION AU MARQUAGE CE OU À L'AGRÉMENT FDA - 510K



CONTEXTE ET ENJEUX

Le **marquage CE pour un DM** est devenu de plus en plus complexe et coûteux. Selon la classe du dispositif, il est souvent nécessaire d'investir plus de 100k€ pour son obtention, hors essai clinique. L'arrivée du nouveau règlement européen complexifie encore les choses. De fait, de nombreuses sociétés ont des difficultés à la fois pécuniaires et de compréhension pour la gestion de l'ensemble de ces aspects réglementaires.

De plus, il est impératif d'intégrer dès la conception du dispositif la question du développement aux USA dans le business model d'un DM, avec **l'agrément FDA** qui en découle (équivalent US du CE). Les entreprises ont donc un réel besoin d'accompagnement dans ces domaines pour être encore présentes sur le marché à moyen et long terme. Ce sont des questions fondamentales qui sont difficiles à traiter sans aide externe.

OBJET DE L'OPÉRATION

L'objectif de cet accompagnement est de guider les entreprises dans la constitution et le montage de leur dossier de marquage CE ou d'agrément FDA, jusqu'à sa préparation en vue du dépôt auprès de l'organisme compétent.

Aide financière jusqu'à 50 % de la prestation dans la limite de 40 000 € de dépenses.



VOS CONTACTS

Benjamin GOIZET
Responsable PMT Santé
☎ 07 79 86 26 07
✉ b.goizet@pmt-innovation.com

Agnès FOURCOT
Manager de l'Innovation en Santé
☎ 06 13 04 79 68
✉ a.fourcot@pmt-innovation.com



PRÉPARATION À LA CERTIFICATION ISO 13485



CONTEXTE ET ENJEUX

La norme ISO 13485 (dérivée de l'ISO 9001) est impérative pour les fabricants de dispositifs médicaux. Il n'est pas possible d'obtenir un marquage CE sans avoir un système de management de la qualité (SMQ) opérationnel certifié sur le référentiel de cette norme.

Par ailleurs, pour les sous-traitants, cette certification est également importante pour garantir aux donneurs d'ordre une qualité de fabrication et une simplification des démarches avec leurs organismes notifiés. Il s'agit donc d'un avantage concurrentiel fort et cela va devenir une quasi-obligation dans les années à venir, car il est plus simple pour un donneur d'ordre de passer par un sous-traitant certifié ISO 13485.

OBJET DE L'OPÉRATION

Cet accompagnement consiste à préparer la mise en place de l'ensemble ou d'une partie du système de management de la qualité selon la norme ISO 13485. Il peut inclure la réalisation d'audits internes du système et/ou du dossier technique.

Cet accompagnement inclut la mise en place du système de management suivant le référentiel de la norme ISO 13485 (incluant un audit à blanc) et la qualification en amont des consultants.

Aide financière jusqu'à 50 % de la prestation dans la limite de 20 000 € de dépenses.



VOS CONTACTS

Benjamin GOIZET
Responsable PMT Santé
☎ 07 79 86 26 07
✉ b.goizet@pmt-innovation.com

Agnès FOURCOT
Manager de l'Innovation en Santé
☎ 06 13 04 79 68
✉ a.fourcot@pmt-innovation.com





PRÉPARATION À LA CERTIFICATION ISO 13485



ÉCLAIRER VOS DÉCISIONS

Dans le secteur des dispositifs médicaux, la conformité réglementaire est une condition incontournable pour accéder aux marchés européens et internationaux. Sans certification ISO 13485, impossible d'obtenir un marquage CE et donc de commercialiser vos innovations. Pour un dirigeant, le risque est double : perdre du temps, mobiliser des ressources à l'aveugle... et voir ses projets ralentir.

FACILITER VOS PROJETS

Le PMT orchestre votre mise en conformité avec un accompagnement expert qui comprends :

- Diagnostic de votre système qualité et de vos pratiques internes.
- Mise en place et pilotage d'un système de management de la qualité (SMQ) conforme au référentiel ISO 13485.
- Réalisation d'audits internes et audits à blanc pour préparer sereinement votre certification.
- Accompagnement clé en main jusqu'à la qualification et le dépôt auprès des organismes compétents.

ACTIVER VOTRE CROISSANCE

Obtenez une stratégie claire, des démarches simplifiées et vous serez mieux préparée pour faire face aux audits et plus rapide pour obtenir votre certification.

TÉMOIGNAGE

*L'accompagnement sur mesure du PMT, nous a permis d'obtenir la certification ISO 13485. L'objectif était double : améliorer nos pratiques et apporter de la sérénité à nos clients fabricant de dispositifs médicaux. Pour résumer la démarche en 3 mots : réactivité, disponibilité et efficacité. **PMB PLAST***



VOS CONTACTS

Benjamin GOIZET
Responsable PMT Santé
☎ 07 79 86 26 07
✉ b.goizet@pmt-innovation.com

Agnès FOURCOT
Manager de l'Innovation en Santé
☎ 06 13 04 79 68
✉ a.fourcot@pmt-innovation.com





PRÉ-ÉTUDES MÉDICO-ÉCONOMIQUES



Depuis octobre 2013, de nouvelles règles s'appliquent en France pour l'évaluation médico-économique des produits de santé. Il est recommandé aux industriels d'anticiper leurs besoins et de s'interroger sur la nécessité d'une étude clinique ad hoc.

MODALITÉ

Il s'agit d'aider l'entreprise à justifier du bénéfice médico-économique de sa solution/produits en cours de développement et de répondre au niveau d'exigences requis pour l'accès au marché (calibrage, dimensionnement). Les adhérents seront mis en relation avec un expert spécialisé pour avoir une première évaluation, calibrage ou dimensionnement du projet.



MARKET ACCESS

Le processus de market access est essentiel lors du lancement d'un nouveau produit. Il est déterminant pour le succès commercial du produit car il définit son prix d'achat, le niveau de remboursement éventuel et la manière dont le patient peut interagir avec lui. Pour ces raisons, il est nécessaire d'anticiper, afin d'entrer efficacement sur un marché Santé export !

MODALITÉ

Formation ou prestation d'accompagnement individuel permettant de décrire et cibler les marchés géographiques préférentiels, préparation à la stratégie d'internationalisation de l'entreprise et identification des leviers de croissance.

Aide financière jusqu'à 50 % de la prestation dans la limite de 40 000 € de dépenses.



VOS CONTACTS

Benjamin GOIZET
Responsable PMT Santé
☎ 07 79 86 26 07
✉ b.goizet@pmt-innovation.com

Agnès FOURCOT
Manager de l'Innovation en Santé
☎ 06 13 04 79 68
✉ a.fourcot@pmt-innovation.com





OPÉRATION VEILLE RÉGLEMENTAIRE DISPOSITIFS MÉDICAUX



UN AN DE VEILLE TRIMESTRIELLE SUR LES
RÈGLEMENTS ET NORMES APPLICABLES.

TÉMOIGNAGES

« Avec la complexification des réglementations, il est indispensable de maintenir un haut niveau d'information. CASIS bénéficie depuis plusieurs années d'une veille réglementaire très qualitative et «à la carte» nous permettant d'identifier rapidement les points de vigilance pour faire évoluer nos dossiers techniques.»

CASIS, société de dispositif médical logiciel.

« C'est une prestation efficace, qualitative et utile qui nous permet de gagner du temps sur notre veille réglementaire. »

PROTHEOS Industrie, société de fabrication d'implants et d'instruments chirurgicaux pour prothèses de hanche.

TARIF PRIVILÈGE ADHÉRENT PMT

1 350 € HT

Tarif non-adhérent : 2 600 € HT

1^{ère} session : inscription avant le 08 Mars 2027

2^{ème} session : inscription avant le 07 Juin 2027

Scannez le QR CODE
pour vous inscrire



-> Vous n'êtes pas encore adhérent ? Contactez-nous pour connaître les conditions d'accès à cette prestation.



VOTRE CONTACT

Benjamin GOIZET
Responsable PMT Santé

07 79 86 26 07
b.goizet@pmt-innovation.com



DÉTAILS DE LA PRESTATION

1

OBJET DE L'OPÉRATION

L'ISO 13485 et les Directives demandent aux entreprises du domaine de la santé d'assurer **une veille** réglementaire et normative et de documenter les actions engagées, ce point étant vérifié **lors des audits annuels**. L'opération « Veille réglementaire » vise donc à proposer aux entreprises de Bourgogne-Franche-Comté une veille trimestrielle sur les règlements et normes applicables, pendant un an.

L'entreprise Nexialist assure la prestation pour le compte du cluster PMT Santé.

1ÈRE SESSION : INSCRIPTION AVANT LE 08 MARS 2027 / VEILLE D'AVRIL 2027 À MARS 2028

2ÈME SESSION : INSCRIPTION AVANT LE 07 JUIN 2027 / VEILLE DE JUILLET 2027 À JUIN 2028

2

L'IDENTIFICATION DES NORMES ET RÈGLEMENTS

Une première action est dédiée à l'identification des normes et règlements européens applicables aux Dispositifs médicaux dans les entreprises lauréates. En lien avec vous, Nexialist détermine les référentiels qui vous concernent et mettent en place une veille adaptée.

3

VEILLE TRIMESTRIELLE

Ensuite, chaque trimestre, vous recevez un état des lieux des référentiels suivis sous forme de synoptique. Ce synoptique permet de visualiser à tout instant la situation de l'entreprise au niveau réglementaire et normatif, ainsi que d'anticiper les évolutions pour les mois à venir.

L'entreprise reçoit tous les 3 mois :

- Une **liste des normes** (normes et guides) applicables et une liste des règlements applicables,
- Un **synoptique des normes** applicables et un synoptique des **règlements** applicables,
- Les **analyses d'écart**, qui détaillent les changements et informent également l'entreprise des impacts sur son organisation et/ou sur ses produits,
- 2h de support téléphonique par édition de veille, pour chaque entreprise, afin de répondre aux éventuelles questions d'ordre réglementaire ou normatif.

PLUS D'INFOS ET
CATALOGUE DE PRESTATION
www.pmt-innovation.com

