



PRESTATIONS



Pôle de Compétitivité

**Catalyseur d'innovation & Accélérateur de business
en Bourgogne Franche-Comté**

LES PÔLES DE  COMPÉTITIVITÉ
MOTEURS DE CROISSANCE ET D'EMPLOI



ACCOMPAGNEMENT STRATEGIQUE DU DIRIGEANT



Une prestation du PMT



ECLAIRER & BALISER

Parce que le Dirigeant est souvent seul.
Parce qu'il doit décider dans un environnement en mouvement perpétuel. Parce qu'il doit prendre de la hauteur pour saisir les opportunités et développer son avantage concurrentiel.

Le PMT propose des missions d'accompagnement stratégique sur-mesure sous forme de :

- **Diagnostic stratégique flash** : Cet examen à 360° (toutes composantes de l'entreprise) permet d'étudier le positionnement de l'entreprise, de dégager les enjeux court et moyen terme. Prestation de 2 à 4 jours sur site.

- **Conseil stratégique à la carte** : Permet de formaliser tout ou partie du projet d'entreprise et les stratégies associées, de faire évoluer le business model et de travailler l'allocation de ressources.

- **Croissance externe** : Permet de structurer une recherche d'opportunités (croissance externe ou de désengagement) en France et en Allemagne.

- **Risposte opérationnelle** : Déploiement d'une ou deux actions prioritaires avec nos experts.

Prestation sur-mesure
Accord de confidentialité

Coût journalier de référence :
1 000€ HT/j**

**Tarif préférentiel réservé aux adhérents
Prise en charge
jusqu'à 50% du montant des experts

CONTACT

Renaud GAUDILLIERE
06 62 27 90 17
r.gaudilliere@pmt-innovation.com



DÉMARCHE RSE MAÎTRISER SES ÉNERGIES



Une prestation du
PMT



ACCOMPAGNEMENT AU DIAGNOSTIC ET À LA MAÎTRISE DE SES COÛTS ÉNERGÉTIQUES

La maîtrise des consommations d'énergie est un enjeu prioritaire pour la pérennité des marges des entreprises industrielles.

• 1/2 journée d'analyse individuelle

Profitez d'un outil dédié pour effectuer un diagnostic flash du système de management de votre consommation énergétique. La prestation se déroule dans votre entreprise, sur site. Avec le consultant, analysez le détail de votre diagnostic flash et construisez un plan d'action spécifique.

Définissez les jalons d'un futur accompagnement à partir de pratiques empruntées à la norme 50001 en précisant les objectifs, les démarches, les actions concrètes...

Prestation sur-mesure

**Prix de la prestation
pour 1/2 j : 450€ HT***

*Tarif préférentiel réservé aux adhérents
TARIF NON ADHÉRENT : 700€ HT

Les frais de déplacement du consultant
sont à la charge de l'entreprise.

CONTACT

Malua DE CARVALHO
06 81 39 97 20
m.decarvalho@pmt-innovation.com

Benjamin GOIZET
07 79 86 26 07
b.goizet@pmt-innovation.com

STRATÉGIE D'ACHATS D'ÉNERGIES

COMPAREZ

SOYEZ
CONSEILLÉ

PRÉSERVEZ
VOS MARGES



Une prestation du



avec



Dans un contexte énergétique tendu, afin d'apporter une réponse concrète à ses adhérents industriels, le PMT a confié à Opéra Énergie, leader français du courtage en énergie, la négociation des offres d'électricité et de gaz naturel pour tous ses adhérents.

Comment ça marche ?

Etape 1 – Comparaison des fournisseurs. Indiquez vos besoins et vos consommations : **ICI**

Etape 2 – Accompagnement dans le choix le plus adapté

Etape 3 – Souscription au meilleur contrat : Opéra Énergie gère l'ensemble des démarches administratives avec les fournisseurs jusqu'à la signature.

« Opéra Energie nous a bien aidé dans notre stratégie d'achat d'énergie. Ils ont été très réactifs et très professionnel.

Passez par un courtier comme Opéra Energie est beaucoup plus simple pour négocier ses contrats et nous fait gagner un temps précieux ! »

Société Porphychem

« Déjà en 2020, la prestation d'Opéra Energie était très satisfaisante, le changement de contrat (tarif de bleu à jaune) adapté à notre demande. Pour notre renouvellement 2023, Opéra Energie nous permet de limiter considérablement la hausse en faisant une économie sur notre facture de plus de 55%. »

Société Créatemps

Accompagnement
gratuit.*

Opéra Énergie est rémunéré
par le fournisseur retenu.

**sauf accompagnement
particulier exemple
grand compte*

CONTACT

Opéra Énergie

adherents-pmt@opera-energie.com

04 82 29 68 19

<https://pro.opera-energie.com/pmt/>

PMT

Benjamin GOIZET

07 79 86 26 07

b.goizet@pmt-innovation.com

Malua DE CARVALHO

06 81 39 97 20

m.decarvalho@pmt-innovation.com

RSE DE LA CONTRAINTE À L'OPPORTUNITÉ

ATTRACTIVITÉ

COMPÉTITIVITÉ

DIFFÉRENCIATION

ACCÈS
AUX
FINANCEMENTS



Une prestation du
PMT



Développé avec



DIAGNOSTIC DE MATURITÉ RSE POUR LES PME INDUSTRIELLES

Le diagnostic sera établi par des spécialistes du sujet, les permanents du MFQ, du FQP ou par des experts mandatés par eux. La durée de l'intervention est fixée à 5 jours/homme.

L'objectif de cette étape est d'établir individuellement un diagnostic de l'entreprise visant à :

• Identifier les attentes et les objectifs

Dresser un état des lieux de ce qui a été déjà mis en place au regard des 7 questions clés de la RSE et de 4 piliers identifiés par le PMT représentant de fort enjeux pour le développement des PME : attractivité, compétitivité, différenciation et accès aux financements.

• Valoriser l'existant

• Identifier les points d'amélioration

• **Établir une feuille de route** partagée avec le chef d'entreprise qui sera un fil conducteur pour la mise en place d'actions concrètes pour atteindre les objectifs définis en première intention du diagnostic.

Prestation sur-mesure

**Prix de la prestation
pour 5 jours : 3500€ HT***

*Tarif préférentiel réservé aux adhérents
TARIFS NON ADHÉRENT : 4800€ HT

Les frais de déplacement du consultant
sont à la charge de l'entreprise.

CONTACT

Malua DE CARVALHO
06 81 39 97 20

m.decarvalho@pmt-innovation.com

Benjamin GOIZET
07 79 86 26 07

b.goizet@pmt-innovation.com

RÉVÉLATEUR : DÉVOILER VOTRE POTENTIEL



Une prestation du
PMT



BOOSTEZ VOTRE COMMUNICATION

Le PMT vous accompagne dans votre démarche de communication.

Il peut intervenir **en appui** d'un service communication ou **en conseil** pour les entreprises n'ayant pas de service dédié.

Les prestations couvrent un panel d'actions large, défini avec vous à la suite d'un audit de votre communication.

Des **prestataires qualifiés** par le PMT sont mobilisés sur votre projet afin d'en assurer la qualité du service.

Profitez de tarifs maîtrisés et négociés et faites de votre communication un avantage concurrentiel !

Audit
375€/jour^{HT}

Prestation
sur-mesure*
jusqu'à **30%**
de prise en charge
par le PMT

**Prestation réservée aux
adhérents du PMT*

CONTACT

Manon DURY
03 81 66 14 13
m.dury@pmt-innovation.com



Prestations à la carte

Afin de vous proposer les prestations qui vous correspondront le mieux, nous discutons avec vous de vos besoins et nous réalisons un **audit** qui vous apportera les clés d'une communication externe efficace.



Audit

-
Analyse du besoin

Proposition sur-mesure

-
Signature du devis personnalisé

Mise en place des actions par le PMT et ses prestataires

Suivi des actions

-
Reporting

375 €/jour

Prise en charge jusqu'à 30% par le PMT

1

LES PRESTATIONS D'ACCOMPAGNEMENT

IMAGE

Identité visuelle
Stratégie d'image de marque
Plan de communication
Réalisation de vidéo
Banque d'images

COMMERCIAL

Coaching sur la structuration des supports
Coaching « apprendre à pitcher »
Réalisation de prints, supports commerciaux

DIGITAL

Stratégie digitale
Coaching LinkedIn
Coaching Stratégie digitale
Création ou révision de votre site web
Mise à niveau RGPD
Relais d'actualité
(inclus dans l'adhésion PMT)

2

LES + DU PMT

- **Un gage de qualité** - Grâce à sa **connaissance du monde industriel** et ses contacts avec les prestataires, le PMT assure une prestation qualitative.
- **Une montée en compétences** - Faire monter en compétences sur le volet communication.
- **Un gain de temps** - Le PMT s'occupe de tout, de l'analyse des besoins à la recherche des prestataires.
- **Des tarifs négociés** - Grâce à son vaste réseau, le PMT vous garantit des prix compétitifs sur le marché et une prise en charge du PMT jusqu'à 30%.

Prestation réservée
aux adhérents du PMT.

Toutes nos actualités,
événements et
prestations sont sur notre
site web :
www.pmt-innovation.com

DIAGNOSTIC MATURITÉ DE LA DÉMARCHE POUR ACCÉDER AUX MARCHÉS PUBLICS



Une prestation du
PMT



DESCRIPTION DE L'OPÉRATION

Le diagnostic proposé a pour objectif d'éclairer le chef d'entreprise sur la maturité de son organisation interne afin de se positionner de façon efficace sur des opportunités d'affaires publiques. A l'issue du diagnostic l'entreprise pourra poursuivre la démarche si elle le souhaite selon les recommandations qui lui seront faites.

PMT ASD pourra venir en appui pour poursuivre les actions nécessaires, notamment proposer des masterclass.

Deux demi-journées :

1 - Session collective

Auto-évaluation de sa maturité basée sur des indicateurs qui seront proposés en tenant compte des facteurs clés de succès.

2 - Session de diagnostic individuel

L'intervenant passera en revue les facteurs clés de succès au regard des ressources, de l'organisation commerciale et éventuellement des processus particuliers déjà en place pour répondre aux marchés publics et de de l'entreprise.

A l'issue de ces deux sessions, l'entreprise sera en mesure d'élaborer sa feuille de route pour améliorer sa démarche vis-à-vis de l'accès aux marchés publics. Elle sera en mesure d'évaluer l'effort à fournir pour atteindre ses objectifs.

COÛT : 1 200€ pour les 2 sessions*

*Tarif préférentiel réservé aux adhérents, détail des tarifs auprès de votre contact ci-dessous.

CONTACT

Malua de CARVALHO
06 81 39 97 20

m.decarvalho@pmt-innovation.com

RÉPONDRE AUX MARCHÉS PUBLICS DANS LE SECTEUR ASD



Une prestation du PMT



DESCRIPTION DE L'OPÉRATION

Un parcours de **masterclass structurant** est proposé en quatre sessions afin de permettre aux participants de maîtriser les différentes étapes de la démarche de **réponses aux appels d'offres publics**.

Ce parcours a été construit de façon à en **aborder les principales étapes** : démarche commerciale, identification des offres, consultation des offres, constitution des dossiers administratifs et techniques mais aussi dépôt sur les plateformes dématérialisées.

Le contenu des quatre sessions permet d'**appréhender de façon structurée la démarche dans son ensemble**.

MODALITÉS

4 sessions d'une journée

2 800€ pour les 4 sessions*

*Tarif préférentiel réservé aux adhérents

OBJECTIFS

- Initier le participant aux règles de la commande publique, identifier les enjeux et les opportunités de business
- Connaître les facteurs de réussite pour se positionner et réussir sur les marchés publics du secteur ASD

CONTACT

Malua de CARVALHO
06 81 39 97 20

m.decarvalho@pmt-innovation.com

SESSION 1 - Initiation aux marchés publics

- **Détecter les opportunités** de marchés publics : comprendre la méthode de détection des appels d'offres publics
- Les marchés publics dans le domaine ASD
- Connaître le vocabulaire des marchés publics : comprendre la **signification des termes pratiqués**
- Comprendre les **règles applicables** aux appels d'offres publics
- Connaître les **étapes d'un appel d'offres** et savoir les franchir favorablement
- Adapter son offre aux besoins des donneurs d'ordres publics
- Savoir **répondre à un appel d'offres public** : garantir la conformité et la compétitivité de son offre

SESSION 2 - Quelles postures et démarches commerciales adopter pour se positionner sur ces marchés ?

- **Optimiser sa stratégie** grâce à la veille
- Personnalisation de son offre, compréhension du besoin des donneurs d'ordres visés
- Identification de **prospects** indirects
- Savoir gérer sa relation commerciale avec un donneur d'ordres public : opter pour la bonne posture, différente de celle des marchés privés
- Sous-traitance, co-traitance et autres formes de réponses en partenariat
- Comment **répondre en groupement d'entreprises**
- Mettre en place un **plan d'actions commerciales** grâce aux avis d'attributions et à l'historique des publications

SESSION 3 - Accéder et répondre aux marchés publics par voie dématérialisées

- **Connaître les outils** de la dématérialisation et savoir les utiliser
- Détecter les **opportunités** des marchés publics : comprendre la méthode de détection des appels d'offres publics concernant le domaine ASD
- Être capable de gérer les étapes de la dématérialisation
- Être en mesure de **se conformer à la nouvelle réglementation**. Connaître la loi et en tirer le meilleur profit

SESSION 4 - Le Mémoire technique de réponse à l'appel d'offre

- Comprendre les enjeux associés à la **production d'un mémoire technique** dans les appels d'offres publics
- Savoir **rédiger un mémoire technique** pertinent et l'adapter aux particularités de chaque appel d'offres

*CONDITIONS FINANCIÈRES

	Entreprise adhérente PMT	Entreprise non-adhérente PMT
Parcours de 4 sessions pour 1 pers.	2 800€	3 600€
Session unitaire pour 1 pers.	750€	950€

CONDITION DE PAIEMENT :

Par chèque à l'ordre «PMT»

Par virement bancaire : PMT

n°FR76 1250 6200 4955 0255 02045 675 - BIC AGRIFRPP825

Toutes nos actualités,
événements et prestations
sont sur notre site web :
www.pmt-innovation.com

PROGRAMME DÉTAILLÉ ET OBJECTIFS OPERATIONNELS

SESSION 1 - Initiation aux marchés publics

- **Détecter les opportunités** de marchés publics : comprendre la méthode de détection des appels d'offres publics
- Les marchés publics dans le domaine ASD
- Connaître le vocabulaire des marchés publics : comprendre la **signification des termes pratiqués**
- Comprendre les **règles applicables** aux appels d'offres publics
- Connaître les **étapes d'un appel d'offres** et savoir les franchir favorablement
- Adapter son offre aux besoins des donneurs d'ordres publics
- Savoir **répondre à un appel d'offres public** : garantir la conformité et la compétitivité de son offre

SESSION 2 - Quelles postures et démarches commerciales adopter pour se positionner sur ces marchés ?

- **Optimiser sa stratégie** grâce à la veille
- Personnalisation de son offre, compréhension du besoin des donneurs d'ordres visés
- Identification de **prospects** indirects
- Savoir gérer sa relation commerciale avec un donneur d'ordres public : opter pour la bonne posture, différente de celle des marchés privés
- Sous-traitance, co-traitance et autres formes de réponses en partenariat
- Comment **répondre en groupement d'entreprises**
- Mettre en place un **plan d'actions commerciales** grâce aux avis d'attributions et à l'historique des publications

SESSION 3 - Accéder et répondre aux marchés publics par voie dématérialisées

- **Connaître les outils** de la dématérialisation et savoir les utiliser
- Détecter les **opportunités** des marchés publics : comprendre la méthode de détection des appels d'offres publics concernant le domaine ASD
- Être capable de gérer les étapes de la dématérialisation
- Être en mesure de **se conformer à la nouvelle réglementation** applicable au 1er janvier 9999. Connaître la loi et en tirer le meilleur profit

SESSION 4 - Le Mémoire technique de réponse à l'appel d'offre

- Comprendre les enjeux associés à la **production d'un mémoire technique** dans les appels d'offres publics
- Savoir **rédiger un mémoire technique** pertinent et l'adapter aux particularités de chaque appel d'offres



LES OBJECTIFS

- Initier le participant aux règles de la commande publique, identifier les enjeux et les opportunités de business
- Connaître les facteurs clés de réussite pour se positionner et réussir sur les marchés publics dans le domaine ASD

PRÉ-REQUIS

- Connaissance des outils bureautiques (pdf/ word/ excel)
- Maîtrise de l'utilisation des interfaces web

PUBLIC VISÉ

- Chef-fe d'entreprise
- Commercial-e
- Assistant-e Administratif-ive
- Assistant-e Commercial-e

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES MOBILISÉES

Les moyens pédagogiques mis en oeuvre :

- Présentations
- Études de cas pratiques
- Analyses d'un avis de marché et constitution d'un dossier administratif
- Exercices pratiques de rédaction de documents

FORMATEUR

LPME, spécialisée dans l'accompagnement des donneurs d'ordre publics et des entreprises, notamment des PME dans les **problématiques des marchés publics**.

Toutes nos actualités,
événements et prestations
sont sur notre site web :
www.pmt-innovation.com

*CONDITIONS FINANCIÈRES

	Entreprise adhérente PMT	Entreprise non-adhérente PMT
Parcours de 4 sessions pour 1 pers.	2 800€	3 600€
Session unitaire pour 1 pers.	750€	950€

CONDITION DE PAIEMENT :

Par chèque à l'ordre «PMT»

Par virement bancaire : PMT

n°FR76 1250 6200 4955 0255 02045 675 - BIC AGRIFRPP825

OPÉRATION MARQUAGE CE/ FDA



ACCOMPAGNEMENT
DÉDIÉ

QUALIFICATION
DES EXPERTS

FABRICANT /
FUTUR FABRICANT

Une prestation du
PMT



OBJET DE L'OPÉRATION

Le marquage CE pour un DM est devenu de plus en plus complexe et coûteux. Selon la classe du dispositif, il est souvent nécessaire d'investir plus de 100k€ pour son obtention, hors essais cliniques.

L'arrivée du nouveau règlement européen complexifie encore les choses. De fait, de nombreuses sociétés ont des difficultés à la fois pécuniaires et de compréhension pour la gestion de l'ensemble de ces aspects réglementaires.

De plus, il est impératif d'intégrer dès la conception du dispositif la question du développement aux USA dans le business model d'un DM, avec l'agrément FDA qui en découle (équivalent US du CE). Les entreprises ont donc un réel besoin d'accompagnement dans ces domaines pour être encore présentes sur le marché à moyen et long terme.

Ce sont des questions fondamentales qui sont difficiles à traiter sans aide externe.

CONTACT

Agnès FOURCOT
06 13 04 79 68
a.fourcot@pmt-innovation.com

Benjamin GOIZET
07 79 86 26 07
b.goizet@pmt-innovation.com

MODALITÉ

Le PMT accompagne* les fabricants et futurs fabricants de la filière Medtech de Bourgogne Franche-Comté à choisir la bonne stratégie réglementaire, en incluant la dimension clinique, et la qualification en amont des consultants, tout en les aidant financièrement au marquage CE et/ou à l'agrément FDA dans une limite de 25 000 € ** après une validation par un comité à la suite d'un appel à projets.

*Cet accompagnement est pris en charge grâce au programme PMT Health, porté par le PMT et financé par le Conseil Régional Bourgogne-Franche-Comté et Grand Besançon Métropole.

**soit 50% de prise en charge jusqu'à 50 000 € d'assiette.

OPÉRATION NORME ISO 13485



Une prestation du
PMT



OBJET DE L'OPÉRATION

La norme ISO 13 485 (dérivée de l'ISO 9 001) est impérative pour les fabricants de dispositifs médicaux. Il n'est pas possible d'obtenir un marquage CE sans avoir un système de management de la qualité (SMQ) opérationnel certifié sur le référentiel de cette norme.

Par ailleurs, pour les sous-traitants, cette certification est également importante pour garantir aux donneurs d'ordre une qualité de fabrication et une simplification des démarches avec leurs organismes notifiés. Il s'agit donc d'un avantage concurrentiel fort et cela va devenir une quasi-obligation dans les années à venir, car il est plus simple pour un donneur d'ordre de passer par un sous-traitant certifié ISO 13 485.

CONTACT

Agnès FOURCOT
06 13 04 79 68
a.fourcot@pmt-innovation.com

Benjamin GOIZET
07 79 86 26 07
b.goizet@pmt-innovation.com

MODALITÉ

Le PMT accompagne* spécifiquement à la certification ISO 13 485 les entreprises de Bourgogne Franche-Comté qui le souhaitent.

Cet accompagnement inclut la mise en place du système de management suivant le référentiel de la norme ISO 13 485 (incluant un audit à blanc) et la qualification en amont des consultants. Une aide financière à hauteur de 50% des prestations dans la limite de 6 000€** est proposée aux entreprises.

*Cet accompagnement est pris en charge grâce au programme PMT Health, porté par le PMT et financé par le Conseil Régional de Bourgogne-Franche-Comté et Grand Besançon Métropole.

**soit 50% de prise en charge jusqu'à 12 000 € d'assiette

OPÉRATION VEILLE RÉGLEMENTAIRE DISPOSITIFS MÉDICAUX



Une prestation du
PMT



TÉMOIGNAGES

« La veille proposée nous permet de gagner un temps précieux lors de l'analyse des évolutions réglementaires et normatives, notamment grâce à la fourniture d'analyses d'impacts et d'un bulletin de veille détaillé ».

ALCIS

« C'est un service complet et de qualité qui permet de déléguer une partie de notre charge réglementaire tout en bénéficiant d'une expertise. »

INNORALIS

CONTACT

Benjamin GOIZET
07 79 86 26 07
b.goizet@pmt-innovation.com

COÛT : 1 150 € HT**

**Tarif préférentiel réservé aux adhérents

RÉSERVÉ À 20 ENTREPRISES

1^{ère} session : inscription avant 10 mars 2023

2^{ème} session : inscription avant 9 juin 2023

L'opération Veille réglementaire Dispositifs Médicaux vise à proposer aux entreprises de Bourgogne Franche-Comté une veille trimestrielle sur les règlements et normes applicables, pendant un an.

DÉTAIL DE LA PRESTATION Coût : 1 150 € HT**

1 OBJET DE L'OPÉRATION

L'ISO 13485 et les Directives demandent aux entreprises du domaine de la santé d'assurer une veille réglementaire et normative et de documenter les actions engagées, ce point étant vérifié lors des audits annuels. L'opération « Veille réglementaire » vise donc à proposer aux entreprises de Bourgogne-Franche-Comté une veille trimestrielle sur les règlements et normes applicables, pendant un an.

Cette opération est accessible à 20 entreprises. L'entreprise Nexialist assure la prestation de veille réglementaire et normative pour le compte du cluster PMT Santé.

- 1ère session : inscription avant le 10 mars 2023 / Veille d'avril 2023 à mars 2024
- 2ème session : inscription avant le 09 juin 2023 / Veille de juillet 2023 à juin 2024

2 L'IDENTIFICATION DES NORMES ET RÈGLEMENTS

Une première action est dédiée à l'identification des normes et règlements européens applicables aux Dispositifs médicaux dans les entreprises lauréates. En lien avec vous, Nexialist détermine les référentiels qui vous concernent et mettent en place une veille adaptée.

3 VEILLE TRIMESTRIELLE

Ensuite, chaque trimestre, vous recevez un état des lieux des référentiels suivis sous forme de synoptique. Ce synoptique permet de visualiser à tout instant la situation de l'entreprise au niveau réglementaire et normatif, ainsi que d'anticiper les évolutions pour les mois à venir.

L'entreprise reçoit tous les 3 mois :

- Une Liste des Normes (normes et guides) Applicables et une Liste des Règlements Applicables,
- Un Synoptique des Normes Applicables et un Synoptique des Règlements Applicables,
- Les analyses d'écart*, qui détaillent les changements et informent également l'entreprise des impacts sur son organisation et/ou sur ses produits, et proposent des actions à mettre en œuvre pour y faire face.
- 2h00 de support téléphonique par édition de veille, pour chaque entreprise, afin de répondre aux éventuelles questions d'ordre réglementaire ou normatif.

**CONDITIONS FINANCIERES :

	Tarif Adhérent	Tarif non Adhérent
Veille réglementaire	1 150 € HT	2 350 € HT

Réservé à 20 entreprises

CONDITIONS DE PAIEMENT :

Par chèque à l'ordre du «PMT»

Par virement bancaire : PMT

n° FR76 1250 6200 4955 0255 2045 675 BIC AGRIFRPP825

Toutes nos actualités,
événements et
prestations sont sur notre
site web :
www.pmt-innovation.com

STARTUPS ET ENTREPRISES INNOVANTES, FAITES DÉCOLLER VOS PROJETS !



INNOVATION

MONTÉE EN COMPÉTENCES

MISE SUR LE MARCHÉ

RECHERCHE DE FINANCEURS

Propulseur, l'accélérateur régional et sectoriel du PMT a accompagné plus de 25 startups et sociétés innovantes vers la mise sur le marché de leurs produits et solutions innovantes en **technologies de santé** (medtech, biotech, e-santé) et **smart systems** (procédés innovants, mecatronique, objets connectés).

Faites grandir votre projet d'innovation et développez vos compétences entrepreneuriales !

Une prestation du PMT



Propulseur

TÉMOIGNAGE

« Le programme Propulseur nous a donné les moyens de signer notre premier contrat de co-développement avec un acteur majeur. Ces 6 mois d'accompagnement nous ont permis de définir notre business model.

En parallèle de cet accompagnement personnalisé, le programme a financé une partie des missions de consulting notamment pour la négociation d'accords commerciaux et la transposition industrielle de la fabrication.

Propulseur nous a donc permis d'accélérer et de consolider notre business développement. Nous sommes maintenant prêts à transposer le modèle de développement défini à d'autres applications en lien avec notre technologie. »

B. PERRIN, Président de Cohesives

CONTACT

Jean-François MILAN
06 72 64 30 40

j-f.milan@pmt-innovation.com

Léo AFFOLTER
06 37 54 04 59

l.affolter@pmt-innovation.com



1

LES PRESTATIONS D'ACCOMPAGNEMENT



2

LES ÉTAPES

- Pitch Pro » : comité de sélection auprès d'un jury d'experts qualifiés
- Convention Propulseur
- Diagnostic 360° flash
- Accompagnement par les experts sélectionnés
- Suivi et décollage !

(Démarche conforme BPI DEEPTANK)

3

LES PLUS

Accès gratuit ou dispositif

Accompagnement individuel et sur-mesure selon les domaines d'activités et la maturité TRL associée

Prise en charge jusqu'à 50% des montants des prestations experts

Intégration à la communauté Propulseur

Toutes nos actualités,
événements et
prestations sont sur notre
site web :

www.pmt-innovation.com

Programme disponible sous réserve d'un siège social régional.